



COMPITE

CRECE

Programa de Desarrollo para
Pequeñas y Medianas Empresas



INTRODUCCIÓN



COMPITE
CRECE

El programa COMPITE CRECE busca apoyar y acompañar a las empresas en el **desarrollo de proyectos** que permitan un **crecimiento en sus capacidades** y en la **optimización** de su **rentabilidad o ventas**.

DIRIGIDO A

[CRECER PARA COMPETIR]



EMPRESAS COMPITE+1000

Han **participado** anteriormente en el programa **COMPITE+1000**



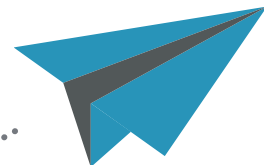
IDEA O PROYECTO

Empresas con alguna **idea** o **proyecto** de **consolidación o desarrollo**



MOTIVACIÓN Y RECURSOS

Empresarios **involucrados** en el proyecto aportando **motivación, compromiso y recursos** (tiempo, activos, equipo de trabajo, entre otros)



PROYECTOS



CONSOLIDACIÓN

Implementación de proyectos de consolidación empresarial, fortaleciendo las bases de la organización para un futuro desafiante.

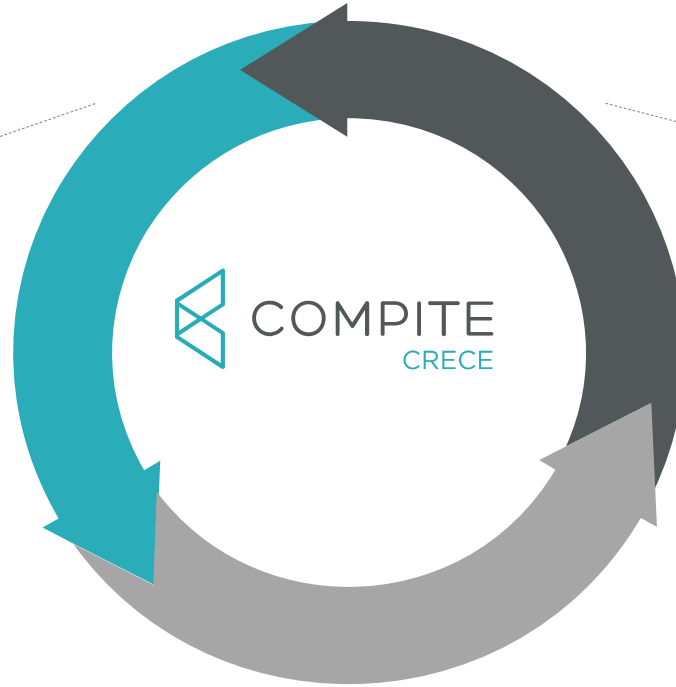
DESARROLLO

Proyectos enfocados en el desarrollo de la compañía, descubriendo y potenciando nuevos mercados y oportunidades.

EJEMPLOS



- Gestión de Inventarios
- Profesionalización de la gestión interna
- Mejora de procesos internos
- Compra de activos
- Disminución capacidad ociosa
- Mejora de la gestión comercial



- Expansión de la base de clientes
- Apertura nuevas líneas de negocios
- Efectividad venta de grandes proyectos
- Apertura de nuevos mercados

OBJETIVOS PRINCIPALES

¿QUÉ HACEMOS?

Gestionar profesionalmente el **desarrollo** y la **planificación** de un proyecto, que permita a la empresa enfrentar con mejores herramientas este desafío y generar **casos de éxito en Pymes.**

MENTALIDAD

Mentalidad y liderazgo para enfrentar procesos de **crecimiento.**



ESTRATEGIA

Generar **estrategia** y **portafolio** de proyectos de cada empresa.



CAPACIDADES

Instalar **capacidades** de **gestión empresarial**



DESARROLLO

Profesional de **proyectos**





EQUIPO DE TRABAJO



Consultor

Consultor con experiencia en un programa Compite+1000. Es quien **lidera** la metodología del programa en la empresa y **apoya** directamente en el avance del proyecto.



Profesores

Profesores especializados en metodologías que **aportan** al desarrollo de los proyectos. **Generan aprendizaje** y definen estándares de gestión para el crecimiento de la empresa.



Tutor

Tutor especializado que **apoya** en el desarrollo de proyectos, **acompaña** al empresario a lo largo del programa y define **lineamientos de acción**.




Panel de Expertos

Panel interdisciplinario de expertos que **evalúa** el avance de los proyectos. Da **recomendaciones** sobre qué proyectos deben mantenerse en el portafolio.



CRONOLOGÍA



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ACTIVIDADES	<ul style="list-style-type: none"> - Exposición de idea - Mindset - Idea Concreta 	<ul style="list-style-type: none"> - Concepto/Diseño Preliminar - Participación Consultor Junior y Senior 	<ul style="list-style-type: none"> - Analizar mercados y tendencias - Identificar modelo de negocios de la industria 	<ul style="list-style-type: none"> - Flujo de Caja - Fuentes de Financiamiento - Riesgos - Evaluación de Proyecto 	<ul style="list-style-type: none"> - Definir estrategia de marketing - Contactar o validar socios estratégicos 	<ul style="list-style-type: none"> - Validación Proyecto concreto - Definición equipo de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> - Ejecución de planes comerciales - Cumplimiento Hitos - Análisis de Resultados 			<ul style="list-style-type: none"> - Cierre Proyecto - Elección 7 mejores proyectos - Definir Aterrizaje Post Compite.
ADRENALINA	<ul style="list-style-type: none"> - Exposición de Idea frente a Panel de Expertos. - Con Público 	Reuniones de avance Tutor / Consultor				<ul style="list-style-type: none"> - Exposición DISEÑO frente a Panel de Expertos 	Reuniones de avance Tutor / Consultor			<ul style="list-style-type: none"> - Exposición final frente a Panel de Expertos
TALLERES	Mindset	Liderazgo y gestión del cambio	Gestión comercial	Finanzas y control de gestión	Gestión de procesos	Emprendimiento			HABILIDADES DURAS Y BLANDAS	



RONDA FINAL



El equipo COMPITE CRECE seleccionará los mejores 7 proyectos, para participar de un Ronda Final de Presentaciones ante actores externos cuyo conocimiento del proyecto puede aportar valor al negocio.



HORAS DE TRABAJO



Consultor

6 horas al mes presenciales de trabajo en la empresa y **12 horas** al mes de forma remota.



Tutor

3 horas al mes de trabajo presencial en la empresa y **3 horas** de forma remota.

TOTAL PROGRAMA (10 MESES)

30 hrs. Tutor de forma presencial

60 hrs. Consultor de forma presencial

120 hrs. Consultor de forma remota

24 horas de Talleres

3 horas del Panel Experto



RESULTADOS ESPERADOS



LOGROS

Acompañamiento a lo largo de todo el programa, para cumplir los objetivos planteados.



CAPACIDADES

Instalar capacidades y herramientas necesarias para llevar a cabo un proyecto de crecimiento.



ÉXITO

Implementar el proyecto profesionalmente.

EVALUACIONES

96%

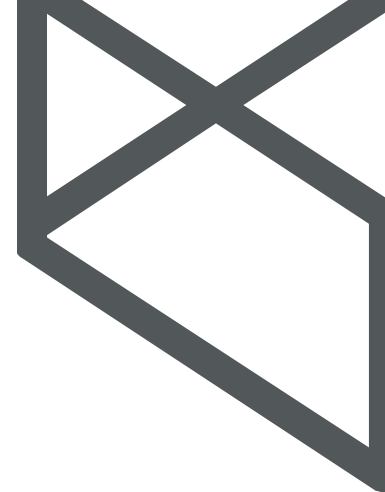
Recomendación



Tutores
Promedio: 6,8



Consultores
Promedio: 6,5





COMPITE

CRECE

contacto@compite.cl
www.compite.cl

